



**Du willst mehr als nur einen Job? Du suchst eine Aufgabe, die Dich erfüllt und Dir den Freiraum gibt, etwas zu bewegen?**

Dann werde Teil der Infinex Group – einer internationalen Unternehmensgruppe mit über 250 Mitarbeitenden. Bringe Deine Fähigkeiten, Deine Erfahrung und Deine Ideen aktiv ein und gestalte Deine berufliche Zukunft mit uns – als

## Teamleiter Vertrieb (m/w/d)

### Deine Aufgabe: Vertrieb steuern und Wachstum gestalten

Umsatzverantwortung, Kennzahlen und Kundenkontakt lassen dein Herz höherschlagen? Dann komm zu uns und werde Teil unseres engagierten Teams der Kunststoff-Profis! Als Teamleiter unseres Vertriebsteams übernimmst du die Verantwortung für unser Vertriebsteam, steuerst aktiv unsere Vertriebsaktivitäten und entwickelst gezielt Maßnahmen zur nachhaltigen Umsatzsteigerung.

Zu Deinen Aufgaben gehören:

- Fachliche und disziplinarische Führung unseres 7-köpfigen Vertriebsteams sowie dessen Motivation und Weiterentwicklung
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Erreichung der Umsatzziele sowie Klärung preisrelevanter Aspekte
- Entwicklung, Verfolgung und Verbesserung relevanter Kennzahlen für den Vertrieb (KP)
- Betreuung und Ausbau definierter Key-Account Kunden: Aktiver Vertrieb und Verkauf der Produkte, selbstständige Bearbeitung von Kundenanfragen sowie Erstellung maßgeschneiderter Angebote und Lösungen
- Informationsaustausch und Zusammenarbeit mit den relevanten internen Schnittstellen wie Vertriebsinnendienst, Produktmanagement, Versand, Controlling, Einkauf und Entwicklung

### Dein Profil: Fachliches Know-how trifft Leidenschaft

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium oder vergleichbarer Abschluss/Weiterbildung (IHK) im Bereich Vertrieb
- Mehrjährige Berufserfahrung im internationalen B2B-Vertrieb technischer Produkte, idealerweise in der Kunststoffindustrie im Innen-/Außendienst
- Erfahrung im Bereich Führung von Mitarbeitenden
- Gutes räumliches Vorstellungsvermögen und technisches Verständnis sowie eine selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise gepaart mit Ergebnisorientierung und Engagement
- Sicherer Umgang mit ERP-Systemen, ABAS vorteilhaft
- Bereitschaft zu Reisetätigkeit bis zu 3 Tage / Woche
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

### Unser Angebot: Ein Umfeld, das Dich weiterbringt

- Unbefristete Festanstellung in einem mehrfach ausgezeichneten Unternehmen („TOP JOB“)
- Attraktive Vergütung mit zahlreichen Zusatzleistungen wie Fahrradleasing, Personal Coaching und Gesundheitskarte
- Maßgeschneiderte Weiterbildungen für Ihre fachliche und persönliche Entwicklung
- Anspruchsvolle und spannende Position mit viel Eigenverantwortung
- Strukturierte Einarbeitung und persönliche Begleitung beim Einstieg
- 31 Urlaubstage für mehr Ausgleich und Erholung

---

**Klingt das nach Deiner Zukunft?** Dann bewirb Dich bei uns! Für Fragen vorab steht Dir unserer Vertriebsleiter Frank Birkelbach unter der Telefonnummer 07456 69083-562 gerne zur Verfügung. Bitte sende Deine Bewerbung an: [bewerbung@infinex-group.de](mailto:bewerbung@infinex-group.de)

Werde Teil unserer starken Gemeinschaft – wir freuen uns auf Dich!

Infinex Group  
Heinrich-Schickhardt-Straße 1  
72221 Haiterbach (Germany)  
Telefon: 07456 69083-0  
[www.infinex-group.de](http://www.infinex-group.de)

