



Du suchst mehr als nur einen Job im Vertrieb? Du möchtest Verantwortung übernehmen, Kundenbeziehungen aktiv gestalten und beim Aufbau eines neuen Standorts mitwirken? Dann werde Teil der Infindex Group – einer international agierenden Unternehmensgruppe mit über 250 Mitarbeitenden.

Für unseren neuen Standort in Horb, an dem die Infindex Repoly GmbH hochwertige Kunststoffrecyklate produzieren wird, suchen wir:

## Mitarbeiter Technischer Vertrieb & Business Development (m/w/d)

für den neuen Standort Horb

**Deine Aufgabe: Partnerschaften aufbauen, Lösungen gestalten, Märkte entwickeln**

In dieser Position betreust Du nicht nur Kunden – Du entwickelst gemeinsam mit ihnen neue Anwendungen und nachhaltige Materiallösungen für unterschiedlichste Industriebranchen.

Zu Deinen Aufgaben gehören:

- Aktiver Aufbau und strategische Entwicklung neuer Kundenbeziehungen im Bereich Rezyklate, Compounds und Kunststoffrohstoffe
- Verantwortung für den gesamten Vertriebsprozess – von der ersten Kontaktaufnahme bis zum langfristigen Rahmenvertrag
- Technische und kaufmännische Beratung von Industriekunden aus Bereichen wie Automotive, Verpackung, Bau oder Industrieanwendungen
- Entwicklung individueller Materiallösungen gemeinsam mit Produktion, Technik und Produktmanagement
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen zu langfristigen Partnerschaften
- Analyse von Markt- und Rohstoffentwicklungen sowie Identifikation neuer Geschäftspotenziale
- Mitwirkung bei der Entwicklung neuer Anwendungen, Produkte und Spezifikationen
- Durchführung von Kundenbesuchen im In- und Ausland
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen zur Weiterentwicklung unseres Produktportfolios

**Dein Profil: Vertriebsstärke trifft technisches Verständnis**

- Erfahrung im B2B-Vertrieb – idealerweise in den Bereichen Kunststoffe, Recycling, Rohstoffe oder technische Industriegüter
- Technisches Verständnis für Materialien und industrielle Anwendungen
- Kommunikationsstärke sowie sicheres Auftreten im Umgang mit Kunden und Geschäftspartnern
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Verhandlungsgeschick und Freude an der Entwicklung langfristiger Kundenbeziehungen
- Reisebereitschaft und Interesse an direktem Kundenkontakt
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit MS Office sowie CRM-/ERP-Systemen

**Dein Einstieg bei uns: Zukunft mitgestalten in Horb**

Mit dem neuen Standort in Horb schaffen wir die Grundlage für weiteres Wachstum im Bereich Kunststoffrecycling und Circular Economy. Du hast die Möglichkeit, diesen Aufbau aktiv mitzugestalten und früh Verantwortung zu übernehmen.

**Darüber hinaus bieten wir Dir**

- Unbefristete Festanstellung in einem ausgezeichneten Arbeitsumfeld (TOP JOB)
- Individuelle Weiterbildungsangebote für Deine fachliche und persönliche Entwicklung
- Moderne Mitarbeiterangebote wie betriebliches Gesundheitsmanagement, Fahrradleasing und vieles mehr ergänzen unsere Vergütung
- 31 Urlaubstage für mehr Freizeit und Erholung
- Kollegiales Miteinander in einem motivierten Team

**Klingt das nach Deiner Zukunft?** Dann bewirb Dich bei uns! Für Fragen vorab steht Dir unser Betriebsleiter Herr Sascha Baumann unter der Telefonnummer 0151 12719971 gerne zur Verfügung. Bitte sende Deine Bewerbung an: [bewerbung@infindex-group.de](mailto:bewerbung@infindex-group.de)

**Werde Teil unserer starken Gemeinschaft – wir freuen uns auf Dich!**