



Sie suchen eine echte Chance in einem sich seit vielen Jahren dynamisch entwickelnden Unternehmen, Ihr Können, Ihr Wissen und Ihre Erfahrung zum Einsatz zu bringen. Dazu übernehmen Sie gerne Verantwortung als

Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w/d)

Ihre Chancen

- Die Infinex Group ist eine mittelständische, inhabergeführte Unternehmensgruppe, ausgerichtet auf die Kunststoffverarbeitung und beweist seit vielen Jahren eine dynamische Entwicklung auf wirtschaftlich gesunder Basis
- In dieser Position vertreiben Sie aktiv und eigenverantwortlich unsere Produkte – insbesondere unsere TRIPLEX-Strukturkammerplatte und unsere KIBO-Hohlkammerplatte
- Sie erstellen maßgeschneiderte Angebote und Lösungen und verfolgen diese weiter bis zum erfolgreichen Verkaufsabschluss
- Neben der Akquirierung von Neukunden betreuen Sie bestehende Stammkunden, festigen und bauen diese Kundenbeziehungen stetig weiter aus
- Für unser Produktmanagement und unsere Entwicklung sind Sie ein kreativer Impulsgeber in Hinblick auf Produktentwicklungen und -innovationen
- Sie sind dann in Ihrem Element, wenn Sie unterwegs sind und mit Ihren Kunden vor Ort in Kommunikation, Austausch und Verhandlung treten
- Kontinuierliche Analyse und Bewertung bestehender und künftiger Geschäftsfelder incl. Markt- und Wettbewerbsanalysen zählen ebenfalls zu Ihren Aufgaben

Das bringen Sie mit

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium im kaufmännischen Bereich mit Schwerpunkt Vertrieb, gerne auch einen wirtschaftlich-technischen Abschluss z.B. als Wirtschaftsingenieur oder Vergleichbares
- Erste Vertriebs Erfahrungen im Innen- und Außendienst
- Begeisterung und Leidenschaft für den internationalen B2B Vertrieb von Industrieprodukten
- Gutes technisches Verständnis sowie ein ausgeprägtes räumliches Vorstellungsvermögen
- Starke kommunikative, kunden- und teamorientierte Kompetenzen
- Freude an regelmäßigen Kundenbesuchen (ca. 3 Tage/Woche) vor Ort sowie einem nachhaltigen Auf- und Ausbau Ihrer Kundenbeziehungen
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, ein sicherer Umgang mit MS-Office-Programmen sowie praktische Erfahrung mit einem ERP-System

Das dürfen Sie erwarten

- Dauerhafte Festanstellung mit entsprechendem Gestaltungsspielraum sowie eine leistungsgerechte Vergütung mit verschiedenen Sonderleistungen
- Wettbewerbsfähige Produkte und Angebote mit einem hohem Qualitätsstandard
- Bestens ausgestattetes, als Top Job ausgezeichnetes Arbeitsumfeld mit flexiblen Arbeitszeiten und verkürztem Freitag
- Umfassende Einarbeitung in Ihr künftiges Aufgabengebiet
- Individuell zugeschnittene Weiterbildungsmöglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Entwicklung
- Angenehmes Arbeitsklima in einem dynamischen, kollegialen und leistungsbereiten Team
- Modernes Firmengebäude mit der Möglichkeit einer Auszeit auf unserer herrlichen Dachterrasse

Inspiziert Sie diese Chance? Dann bewerben Sie sich am besten noch heute, mit Unterlagen, die Ihre Qualifikation erkennen lassen, incl. des frühestmöglichen Eintritts sowie Ihrer Gehaltsvorstellung. Für eine telefonische Vorabinformation steht Ihnen unser Vertriebsleiter, Herr Dr. Frank Birkelbach, Telefon 07456 69083-562 gerne zur Verfügung. Bitte senden Sie die Bewerbung an: bewerbung@infinex-group.de

Infinex Group
Heinrich-Schickhardt-Straße 1
72221 Haiterbach (Germany)
Telefon: 07456 69083-0
www.infinex-group.de

